Ihr Versicherungsmakler

SIVAG

# Sicherheit in Versicherungsangelegenheiten

IHR VERSICHERUNGSMAKLER
DIE BESTE VERSICHERUNG

© 2024

www.sivag.at

## REPORT
Ried im Innkreis

# Zwischen digitalem Wandel und Nähe zum Kunden

## Liebe Kundinnen und Kunden, liebe Geschäftspartner,

warum liegt die Zukunft der Kundenbetreuung in den Händen des Maklers – und nicht in der Digitalisierung allein? Was bedeutet der rasante Wandel in der Versicherungswelt für Sie? Ist die digitale Transformation wirklich der Schlüssel zu besserem Service oder riskieren Kunden, dabei auf der Strecke zu bleiben? Finden Sie heraus, warum unabhängige Versicherungsmakler trotz technologischer Innovationen nach wie vor die beste Wahl für eine umfassende, kundenzentrierte Betreuung sind!
Was sagt ChatGPT dazu? Interessant ist, dass die digitale Welt in Form von ChatGPT nun sogar selbst erkennt, dass sie nicht die beste Lösung ist, sondern die Betreuung über den Versicherungsmakler auf der Seite des Kunden die notwendige Produkt- und Beratungsvielfalt bietet!

**Hier die Antwort von ChatGPT:**

***Vergleich Versicherer direkt vs. Versicherungsmakler***

- ***Unabhängigkeit:*** *Während Versicherer an ihre eigenen Produkte gebunden sind, können Makler eine breite Palette an Produkten verschiedener Anbieter anbieten, was mehr Flexibilität und Individualisierung ermöglicht.*
- ***Technologieeinsatz:*** *Versicherer haben oft größere Ressourcen, um in digitale Innovationen zu investieren, was zu hochentwickelten, automatisierten Systemen führt. Makler setzen hingegen stärker auf persönliche Beratung, auch wenn sie zunehmend digitale Werkzeuge nutzen.*
- ***Beratungsansatz:*** *Makler bieten eine eher kundenzentrierte, individuelle Beratung an, während Versicherer dazu neigen, standardisierte Produkte zu verkaufen. Das hat Vorteile in der Anpassungsfähigkeit des Maklers, aber auch Nachteile in der Skalierbarkeit der Kundenbetreuung.*

**Fazit:** Die Kundenbetreuung entwickelt sich sowohl bei Versicherern als auch bei Maklern stetig weiter. Versicherer setzen stark auf digitale Lösungen und Automatisierung, um effizienter zu arbeiten, während Makler weiterhin auf individuelle Beratung setzen und zunehmend hybride Modelle verwenden. Der größte Unterschied bleibt die Unabhängigkeit des Maklers und die direkte Kontrolle des Versicherers, was die Art und Weise beeinflusst, wie Kunden betreut werden. Letztlich zählt für uns beides – digitale Effizienz und unabhängige, persönliche Beratung – zum Wohl unserer Kunden!

**Ihr SIVAG-Team**

Franz Eidenhammer, MBA
Geschäftsführer

Georg Eisenzopf, Akad. Vkfm.
Geschäftsführer

**SIVAG**

Weil es um Ihre Sicherheit geht.

IHR VERSICHERUNGSMAKLER
DIE BESTE VERSICHERUNG

**Impressum – Medieninhaber und Herausgeber:**
SIVAG GesmbH, 4810 Gmunden, Linzer Str. 46a | GISA: 16029118

Satz- und Druckfehler vorbehalten. Die angeführten Schadensbeispiele dienen nur zur Veranschaulichung und begründen keinen Rechtsanspruch.

Im Interesse einer besseren Lesbarkeit wird nicht ausdrücklich in geschlechtsspezifischen Personenbezeichnungen differenziert. Die gewählte männliche Form schließt eine adäquate weibliche Form gleichberechtigt ein.

# Plötzlich erwachsen – was nun?

## Achtung:

Bei Zutreffen eines der folgenden Kriterien entfällt möglicherweise der Versicherungsschutz aus der elterlichen Polizze

- 18. Geburtstag
- Änderung des Hauptwohnsitzes
- Präsenz- oder Zivildienst
- Eigenes Einkommen

Der Ausschluss erfolgt zumeist „stillschweigend".

**Mit dem Schritt ins Erwachsenenleben ändern sich nicht nur die täglichen Herausforderungen, sondern auch der Versicherungsbedarf.**

**Welche Polizzen sind jetzt wirklich notwendig?** Was passiert mit der Mitversicherung bei den Eltern? Und wie sichern sich junge Erwachsene am besten ab, ohne sich finanziell zu überfordern?

Wir geben einen Überblick, worauf es ankommt, wenn aus dem Kind plötzlich ein eigenverantwortlicher Versicherungsnehmer wird. Das erste eigene Auto, die erste selbstgeplante Reise, die eigene Wohnung oder der Einstieg in das Berufsleben. All diese Ereignisse verändern die Risikosituation der Jugendlichen in Zusammenhang mit den Versicherungen.

| | |
|---|---|
| **Haftpflichtschäden (Personen- und Sachschäden)** | *Beispiel: Ich verursache mit meinem Fahrrad einen Unfall und muss für die Kosten des Geschädigten aufkommen (Sachschaden, Schmerzensgeld, Verdienstentgang)* |
| **Unfallschäden** | *Beispiel: Ich erleide einen Unfall mit dauerhaften Einschränkungen* |
| **Berufsunfähigkeit** | *Beispiel: Ich kann meinen Beruf aufgrund Krankheit oder Unfall nur teilweise bis gar nicht mehr ausführen* |
| **Feuer, Einbruch, Blitz, etc.** | *Beispiel: Der Inhalt meiner Wohnung wird durch Feuer oder sonstige Elementarereignisse beschädigt* |
| **Rechtsstreitigkeiten** | *Beispiel: Nach einem Verkehrsunfall müssen die entstandenen Kosten (Fahrzeugschaden, Schmerzensgeld, Abschleppkosten) beim Unfallgegner eingefordert werden* |

# Jung, gesund und clever?

## Jetzt in die private Krankenversicherung starten und dauerhaft profitieren!

**Was ist der Optionstarif?**
Der Optionstarif ermöglicht vor allem jungen Leuten, bereits frühzeitig eine Art „Option“ auf eine spätere Vollversicherung, ohne dass im späteren Alter eine erneute Gesundheitsprüfung erforderlich wird. Dies sichert den Versicherten auch im Alter günstige Konditionen.

Die private Krankenversicherung wird für viele Menschen in Österreich immer interessanter. Gerade für junge Menschen ist es sinnvoll, frühzeitig für eine umfassende Gesundheitsversorgung vorzusorgen, um später von günstigeren Konditionen und einem erweiterten Leistungsangebot zu profitieren. Genau für diesen Einstieg eignet sich der sogenannte Optionstarif in der Krankenversicherung.

**Vorteile: Je früher, desto besser**
Ein wesentlicher Vorteil dieses Modells ist, dass Versicherte bereits in jungen Jahren – wenn sie in der Regel gesünder sind – die Option abschließen können. So vermeiden sie die oft gefürchteten Zuschläge, die im Alter aufgrund von Gesundheitsproblemen oder chronischen Erkrankungen anfallen können. Das Motto „je früher, desto besser“ gilt hier in doppelter Hinsicht: zum einen profitieren junge Menschen von geringeren Beiträgen, zum anderen schützen sie sich vor steigenden Kosten und Hürden im Alter.

**Späteres Upgrade möglich**
Der Optionstarif bietet Versicherungsnehmern die Möglichkeit, zu einem späteren Zeitpunkt ein Upgrade auf eine vollumfängliche Krankenversicherung umzusteigen, ohne neuerliche Gesundheitsprüfung.
Diese Flexibilität ist ein weiterer Pluspunkt: Versicherte sind nicht verpflichtet den Wechsel sofort vorzunehmen, sondern können diesen Schritt dann gehen, wenn es für sie finanziell oder gesundheitlich sinnvoll erscheint.

### Fazit: eine sinnvolle Absicherung für die Zukunft

Der Optionstarif bietet eine interessante Lösung für Versicherte, die sich gegen die Nachteile der Zweiklassenmedizin absichern möchten, sich aber die Prämie dafür aktuell noch nicht leisten können/wollen.

Frühzeitig in einen Optionstarif zu investieren bedeutet also, sich vor finanziellen und gesundheitlichen Risiken in der Zukunft zu schützen. Für viele ist das eine weitsichtige Entscheidung, die langfristig Vorteile bringt.

# SIVAG Ried im Innkreis

## Makler Team

### Alois Priewasser
Handlungsbevollmächtigter

Tel. 0664 / 141 93 01
alois.priewasser@sivag.at

### Lukas Priewasser
Handlungsbevollmächtigter

Tel. 0664 / 822 81 49
lukas.priewasser@sivag.at

### Benjamin Reich
Handlungsbevollmächtigter

Tel. 0664 / 237 80 38
benjamin.reich@sivag.at

### Manfred Seifried
Handlungsbevollmächtigter

Tel. 0664 / 14 26 122
manfred.seifried@sivag.at

## Backoffice Team

### Elisabeth Lettner
Backoffice

Tel. 07752 / 878 18-10
elisabeth.lettner@sivag.at

### Jonas Weger
Lehrling Versicherungskaufmann

Tel. 07752 / 878 18-12
jonas.weger@sivag.at

### Karin Stockenhuber
KFZ-Zulassungsstelle

Tel. 07752 / 878 18-11
karin.stockenhuber@sivag.at

**SIVAG Ried – Ihr verlässlicher Partner in allen Versicherungsangelegenheiten mit dem besten Konzept für alle Anforderungen!**

IHR VERSICHERUNGSMAKLER
DIE BESTE VERSICHERUNG

**Büro und KFZ-Zulassungsstelle Ried im Innkreis:**

Josef-Kränzl-Straße 3
4910 Ried im Innkreis
www.sivag.at

**Öffnungszeiten:**
Montag bis Freitag 08:00 bis 12:00 Uhr
nachmittags nach telefonischer Vereinbarung

Tel. 07752 / 878 18-0
office.ried@sivag.at

# Hofübergabe Manfred Seifried

**Nach vielen erfüllten Jahren als Versicherungsmakler bei der SIVAG Ried bereitet sich Herr Manfred Seifried auf seinen wohlverdienten Ruhestand vor und übergibt seinen Versicherungsbestand per 01.04.2025 an Herrn Benjamin Reich.**

## Ihr neuer Versicherungsmakler – Benjamin Reich

Herr Reich bringt umfangreiche Erfahrung in der Versicherungsbranche mit und wird ab dem 01.04.2025 die Verantwortung für Ihre Versicherungsangelegenheiten übernehmen.

**Kontaktinformationen:**
Telefon: 0664 / 237 80 38
E-Mail: benjamin.reich@sivag.at
Josef-Kränzl-Straße 3
4910 Ried im Innkreis

Herr Reich wird sich in den kommenden Wochen persönlich bei Ihnen melden, um sich vorzustellen und Ihre Fragen zu beantworten. Sie können ihn aber auch jederzeit direkt kontaktieren.

**Was bedeutet das für Sie?**
Für Sie ändert sich außer dem Ansprechpartner nichts. Alle bestehenden Versicherungsverträge, Konditionen und Vereinbarungen bleiben wie gewohnt bestehen. Ihre Verträge laufen unverändert weiter und Sie müssen nichts weiter tun.

**Ihre Vorteile durch die Übergabe:**

- Persönliche Betreuung:
  Herr Reich wird Sie weiterhin umfassend und persönlich beraten.
- Gleiche Vertragskonditionen:
  Ihre aktuellen Versicherungsverträge bleiben in vollem Umfang bestehen.
- Nahtlose Betreuung:
  Sie erhalten den gleichen professionellen Service, den Sie gewohnt sind.

## Manfred Seifried sagt DANKE!

*Es war mir eine große Freude, Sie über die Jahre hinweg betreuen zu dürfen.*
*Ich danke Ihnen für das Vertrauen und die partnerschaftliche Zusammenarbeit, die wir gepflegt haben.*
*Ich bin sicher, dass Sie auch mit Benjamin in besten Händen sind und wünsche Ihnen alles Gute für die Zukunft!*

# Karriere bei der SIVAG Ried

## Herzlichen Glückwunsch an Lukas und Benjamin!

Nach intensiver Vorbereitung haben die beiden im Sommer 2024 erfolgreich ihre Prüfung zum staatlich geprüften Versicherungsmakler bestanden.
Ihre harte Arbeit und ihr Engagement während der intensiven Vorbereitungszeit haben sich nun ausgezahlt.
Lukas und Benjamin bringen frische Perspektiven und fundiertes Wissen mit, die sie in der Praxis anwenden werden, um unsere Kunden bestmöglich zu beraten.
Ihr Verständnis für die Bedürfnisse der Kunden und ihr Anspruch, maßgeschneiderte Lösungen anzubieten, werden entscheidend für unseren gemeinsamen Erfolg sein.

WKO
WIRTSCHAFTSKAMMER OBERÖSTERREICH
Die Versicherungsmakler

URKUNDE

LUKAS PRIEWASSER

geboren am 20.01.1995

hat den fachlichen Teil der Befähigungsprüfung
für das reglementierte Gewerbe

VERSICHERUNGSMAKLER

bestanden

Linz, 29. Mai 2024

WIRTSCHAFTSKAMMER OBERÖSTERREICH
FACHGRUPPE VERSICHERUNGSMAKLER

Johann Mitmasser
Fachgruppenobmann

Ing. Mag. Thomas Wolfmayr MBA
Fachgruppengeschäftsführer

WKO OBERÖSTERREICH
DIE VERSICHERUNGSMAKLER

PRÜFUNGSZEUGNIS

Benjamin Reich
geboren am 12.8.1990

hat das

Modul 1

der Befähigungsprüfung für das reglementierte Gewerbe

Versicherungsvermittlung
(Versicherungsmakler und Beratung in
Versicherungsangelegenheiten)
gem. § 94 der Gewerbeordnung
BGBl. Nr. 194/1994, i.d.g.F.

abgelegt.

Linz, 18.09.2024
Für die Meisterprüfungsstelle:

## Jonas Weger: Vom Lehrling zum zukünftigen selbständigen Versicherungsmakler bei der SIVAG

Jonas Weger begann seine Karriere bei der SIVAG als Lehrling in der Versicherungsbranche. Während seiner Ausbildung erwarb er umfassendes Wissen über Versicherungsprodukte und entwickelte entscheidende Kompetenzen in der Kundenberatung. Die praxisnahen Erfahrungen und Weiterbildungen bei der SIVAG ermöglichten es ihm, wichtige Fähigkeiten im Umgang mit komplexen Versicherungsthemen zu erlernen.

Nach dem erfolgreichen Abschluss seiner Ausbildung plant Jonas im neuen Geschäftsjahr 2025 den Schritt in die Selbständigkeit als Versicherungsmakler im Verbund der SIVAG zu gehen. Wir freuen uns, ihn auf diesem Weg zu unterstützen und sind überzeugt, dass er mit seinem Engagement und Fachwissen eine wertvolle Bereicherung für seine Kunden sowie unser Team in Ried sein wird.

# Pensionslücke – **Frauen** rechnen mit Einbußen

**Für eine traditionell weibliche Erwerbsbiografie – längere Ausbildungszeiten, Unterbrechungen durch Karenz oder Kinderbetreuung und Teilzeitarbeit – ist spätestens in der Pension ein hoher Preis zu bezahlen.**

## Interessante Fakten

Am 6. August 2024 war der **Equal Pension Day** – Männer haben bis zu diesem Datum bereits so viel Pension erhalten, wie Frauen im gesamten Jahr bekommen. Frauen erhalten in Österreich im Schnitt **41,32%** weniger Pension als Männer.

## Beratung und Information zu Lösungsansätzen:

**Team Priewasser**
Tel. 0664 / 822 81 49
lukas.priewasser@sivag.at

**Team Reich / Seifried**
Tel. 0664 / 237 80 38
benjamin.reich@sivag.at

## Die Pensionslücke der Frauen ist ein drängendes Problem:

Aufgrund von Teilzeitarbeit, niedrigeren Gehältern und unterbrochenen Erwerbsbiografien haben viele Frauen im Alter oft weniger Rente als Männer. Diese Ungleichheit kann zu finanziellen Unsicherheiten führen.
Eine Lösung liegt in der privaten Pensionsvorsorge.
Frauen sollten frühzeitig in private Rentenversicherungen oder Fonds investieren, um ihre Altersvorsorge zu optimieren.
Zudem können gezielte Aufklärungs- und Beratungsangebote helfen, die finanzielle Eigenverantwortung zu stärken.
Durch den Aufbau eines individuellen Sparplans und das Nutzen staatlicher Förderungen können Frauen aktiv gegen die Pensionslücke vorgehen und ihre finanzielle Zukunft sichern.

# Naturgewalten und Extremereignisse
## – eine alarmierende Entwicklung

Hochwasser durch Starkregen binnen weniger Stunden, von Muren verwüstete Ortsteile, Trockenheit im Sommer mit erhöhter Brandgefahr und große Schneemassen im Winter: nicht erst die letzten Monate zeigten uns auf, dass in Österreich die Zahl der Extremwetter-Ereignisse zunimmt. Das ist auch für Gebäudebesitzer in Österreich eine immer größere Herausforderung.
Die einen leben mit dem Risiko von Lawinen und Felssturz, die anderen mit Überschwemmungen oder Schneedruck. Oft ist es nur ein Augenblick, der das eigene Lebenswerk in Gefahr bringt.
Bei den Versicherungen hat in den letzten Jahren nicht nur die Anzahl der Schadensmeldungen nach Unwettern zugenommen, sondern auch die Schadenshöhe.

## Wie kann ich meinen Besitz (besser) schützen?

### Versicherung:

Die oftmals sinnvollste Möglichkeit ist eine **Versicherung** abzuschließen bzw. die bestehende Deckung zu erhöhen. Sturm, Hagel und Schneedruck sind in fast allen aktuellen Versicherungsprodukten gut abgedeckt.

- Bei Hochwasser, Überschwemmung, Erdbeben, Muren und Lawinen (Katastrophen-Deckung) ist standardmäßig nur ein geringer Betrag abgedeckt und auch die Erhöhungsmöglichkeiten sind, speziell in Risikozonen, beschränkt.
- Gewisse Risiken wie Erdsenkungen sind schwierig bis gar nicht versicherbar.
- Durch die immer extremeren Ereignisse sind mittlerweile auch Gebäude bedroht, bei denen man früher an solche Schadenereignisse nicht gedacht hat.

### Prävention:

Eine weitere Möglichkeit liegt in der **Prävention.** Hier kann jeder selbst sehr viel tun, um Schäden zu mindern oder mit oftmals geringem Aufwand (z.B. Errichtung einer kleinen Mauer) sogar zu verhindern.

- Gehen Sie einfach einmal bewusst um Ihr Gebäude (ggf. mit einem Fachmann) und schauen Sie sich an, welche Gefahren drohen könnten bzw. wo Wasser eindringen könnte.
- Lagern Sie Gegenstände im Keller nicht direkt auf dem Boden, sondern etwas erhöht (z.B. Regalen) und fixieren Sie den Heizöltank am Boden.
- Reinigen Sie regelmäßig die Regenableitungen und Oberflächenentwässerung und stellen Sie sicher, dass diese funktioniert (Abwasserhebeanlagen, Pumpen, Rückstauklappen).

# Interessante Vorsorgelösung
## für den geschäftsführenden Gesellschafter

### Warum gerade jetzt eine Pensionszusage für geschäftsführende Gesellschafter?

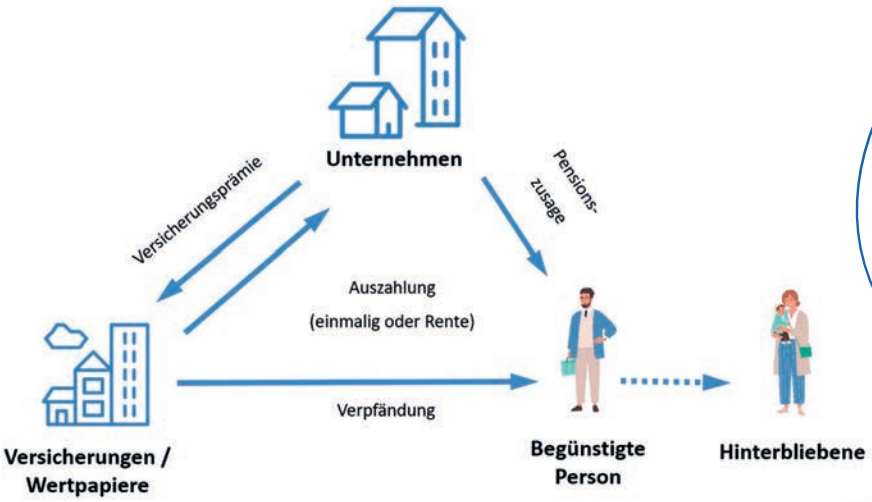
Geschäftsführenden Gesellschaftern stehen 3 Möglichkeiten zur Verfügung, **um finanziell am Erfolg des eigenen Unternehmens zu partizipieren:**

1. Geschäftsführerbezug
2. Gewinnausschüttung
3. Direkte Leistungszusage

### Was ist eine „Direkte Leistungszusage“?

Es ist ein zivilrechtlicher Vertrag zwischen dem Unternehmen und der begünstigten Person, mittels dem bestimmte Leistungen wie Alters-, Berufs- und Hinterbliebenenvorsorgen versprochen (zugesagt) werden können. Vollständig finanziert wird dieses Leistungsversprechen durch klar kalkulierbare Vorsorgeprämien, auf die keine Lohnnebenkosten und Sozialabgaben entfallen.

Unter bestimmten Voraussetzungen unterliegt die einmalige Kapitalabfindung bei einem geschäftsführenden Gesellschafter dem begünstigten Hälfte-Steuersatz, wodurch nur etwa maximal 25% an Steuer fällig wird – und somit am Ende **mehr Netto vom Brutto** bleibt!




**TIPP**

Vereinbaren Sie einen Beratungstermin zur Analyse Ihrer Möglichkeiten. Wir kümmern uns um das Konzept inklusive der passenden Vorsorgelösungen.

## Ihre Vorteile bei entsprechender Gestaltung und Umsetzung

### Steuerrechtliche Vorteile:

- ✓ Versicherungsprämien sind Betriebsausgaben und vermindern den steuerpflichtigen Gewinn.
- ✓ Die Ansprüche aus dem Versicherungsvertrag bauen sich langsam auf. Sie sind in Höhe des Deckungskapitals zu aktivieren.
- ✓ Diesem Aktivierungswert steht die Rückstellung der Pensionsverbindlichkeiten gegenüber.
- ✓ Der Pensionsempfänger ist später für die Leistung einkommensteuerpflichtig. Jedoch von Abgaben an die Sozialversicherung befreit.
- ✓ Möglicher Hälfte-Steuersatz bei einer einmaligen Kapitalabfindung für einen geschäftsführenden Gesellschafter (> 25%).

### Weitere Vorteile:

- ✓ Flexibel in Gestaltung, Finanzierung und Mobilität.
- ✓ Persönliche Absicherung des GGF und dessen Familie.
- ✓ Die Veranlagung erfolgt durch Versicherungen im klassischen oder wahlweise in fondsgebundenen Versicherungen.
- ✓ Durch die „Veranlagung vor Steuern“ steht mehr Geld zum Ansparen der Firmenpension zur Verfügung.
- ✓ Durch die Verpfändung der Ansprüche an die Begünstigten wird Zusage insolvenzsicher gestaltet.
- ✓ Je nach Konstellation keine Auswirkung auf die Unternehmensbilanz.

# Leitfaden für den Schadensfall

**Unfall, Einbruch, Blitzschlag – und jetzt? Ein Schadensfall kann stressig sein, aber ein gut durchdachter Leitfaden soll Ihnen helfen, den Prozess reibungsloser zu bewältigen. Grundsätzlich gilt:**

1. **Treffen Sie sofort alle Maßnahmen, um den Schaden so gering wie möglich zu halten!**
2. **Melden Sie Schäden unverzüglich dem zuständigen SIVAG-Team für eine optimale und rasche Bearbeitung!**
3. **Machen Sie Fotos und heben Sie die beschädigten Gegenstände bis zum Abschluss der Schadensabwicklung auf!**

## KFZ-UNFALL (Kasko)

1 Polizeianzeige/-meldung bei Wildschaden, Parkschaden, Vandalismus, Diebstahl oder Brand 2 Fotos machen 3 Meldung an Ihr SIVAG-Team (vor Reparatur)

## KFZ-UNFALL (Haftpflicht)

1 Unfallstelle nicht verändern und nicht verlassen 2 Unfallstelle absichern 3 Erste Hilfe leisten 4 Polizeianzeige/-meldung machen 5 Fotos machen 6 Europäischen Unfallbericht ausfüllen (Daten aufnehmen, Unfallskizze anfertigen) 7 Meldung an Ihr SIVAG-Team

## EINBRUCH

1 Polizeianzeige/-meldung machen 2 keine Veränderungen vornehmen 3 alle Konten sperren (Kreditkarten, Sparbücher, Schecks, Passwörter ändern, etc.) 4 Einbruchstelle nach Abschluss der Polizeierhebungen mechanisch oder mittels Wachdienst sichern 5 Fotos machen 6 gestohlene Gegenstände auflisten (ggf. Rechnungen und Fotos als Nachweis vorbereiten), beschädigte Gegenstände auflisten und bis zur vollständigen Erledigung aufbewahren 7 Meldung an Ihr SIVAG-Team

**ACHTUNG!**

Werden durch Sie Sachen in Abwesenheit des Geschädigten beschädigt, besteht zwingend polizeiliche Anzeigepflicht. Unterlässt man die Anzeige, zieht das die Leistungsfreiheit des Versicherers nach sich!

## LEITUNGSWASSER

1 Wasserzufuhr abdrehen (Hauptwasserleitung, wenn erforderlich) und/oder Schaden mindern (wenn gefahrlos möglich) 2 Installateur zur Schadensbegrenzung beauftragen 3 Fotos machen 4 Beschädigte Gegenstände auflisten und bis zur vollständigen Erledigung aufbewahren 5 Meldung an Ihr SIVAG-Team

## BLITZSCHLAG

1 Datum und Uhrzeit notieren 2 Meldung an Ihr SIVAG-Team 3 Elektriker beauftragen (beschädigte Teile aufbewahren und Fotos machen), indirekten Blitzschlagschaden durch Elektriker bestätigen lassen

## BRAND

1 Feuerwehr alarmieren und Schaden mindern (wenn gefahrlos möglich) 2 Polizeianzeige/-meldung 3 Fotos machen 4 beschädigte Gegenstände auflisten und bis zur vollständigen Erledigung aufbewahren 5 Meldung an Ihr SIVAG-Team

## STURMSCHADEN

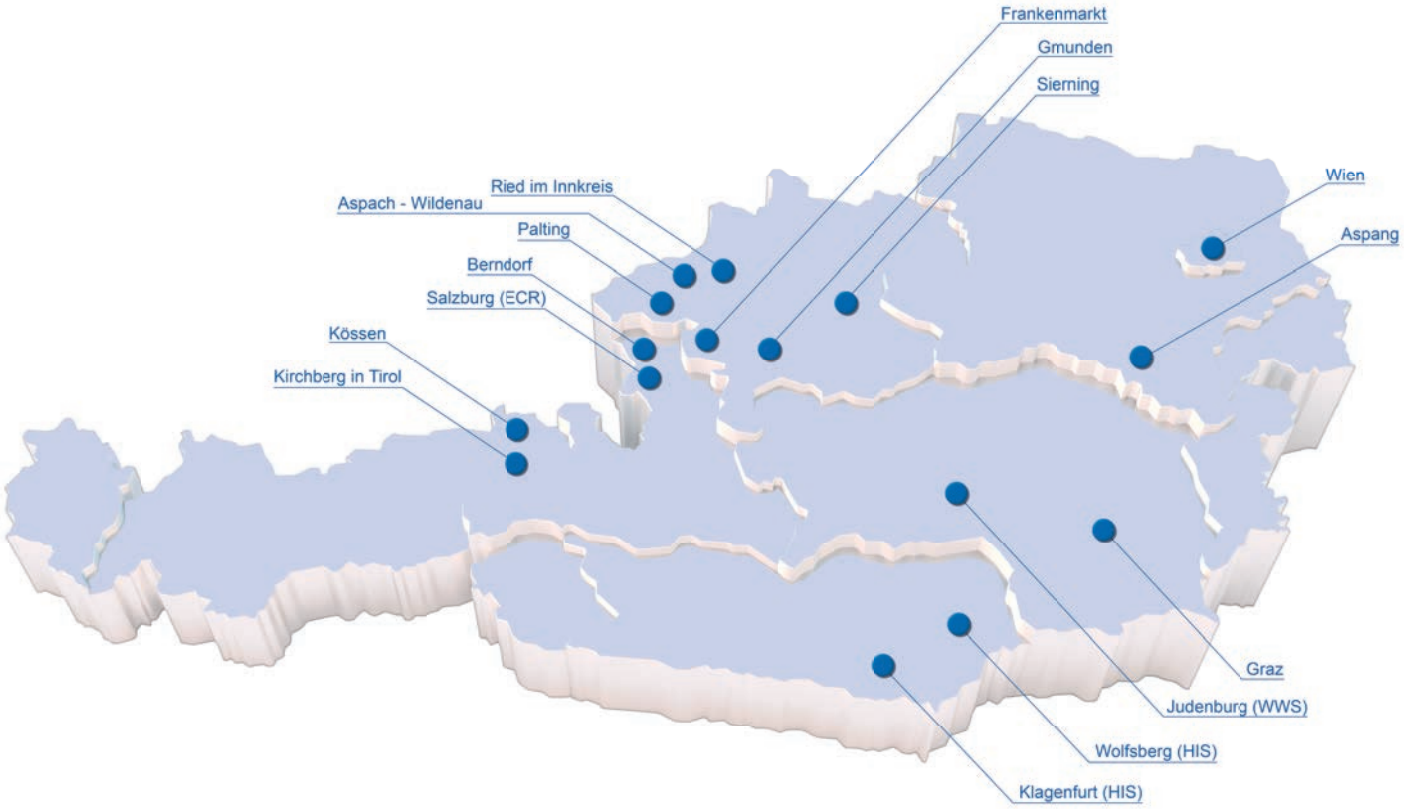
1 Schaden mindern (wenn gefahrlos möglich, z.B. im Falle einer Sturmwarnung bewegliche Sachen sichern) 2 Fotos machen 3 beschädigte Gegenstände auflisten und bis zur vollständigen Erledigung aufbewahren 4 Schaden mindern (wenn gefahrlos möglich selbst oder durch Fachfirma z.B. abdecken) 5 Meldung an Ihr SIVAG-Team

## WICHTIGE TELEFONNUMMERN

| | | | |
|---|---|---|---|
| Feuerwehr | 122 | Rettung | 144 |
| Polizei | 133 | Ärzte-Notruf | 141 |
| EURO-Notruf | 112 | ARBÖ 123 | ÖAMTC 120 |

| | |
|---|---|
| Vergiftungsinformationszentrale | 01 406 43 43 |
| Bankomatkarte Verlust-/Diebstahlanzeige | 0800 204 88 00 |

# Die Standorte der SIVAG-Gruppe




## Seit mehr als 25 Jahren Ihr starker Partner in allen Versicherungsangelegenheiten!

…und viele andere Versicherungspartner!